



Willkommen bei Holle

Die Holle baby food AG ist ein erfolgreiches, schnell wachsendes und mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in Riehen (Basel). Wir sind ein familiengeführtes Schweizer Traditionsunternehmen und vertreiben weltweit ein vielseitiges Sortiment von über 80 Produkten an Baby- und Kleinkindnahrung mit Fokus auf bestmögliche Bio-Qualität.

Werde Teil unseres Teams!
Wir suchen Dich als:

Key Account Manager CH (m/w/d) 100%, unbefristet

Deine Tätigkeiten

- Verantworten der gesamten Region Schweiz
- Optimieren der Vertriebsstrategien und Aufbau des Vertriebes
- Durchführen von Marktanalysen
- Entwickeln von Strategien zur Neukundenakquise
- Betreuen der Kunden und Entwickeln sowie Optimieren des Kundenportfolios
- Aufbau neuer Geschäftsfelder
- Austausch mit Partnern und Kunden
- Erstellen von Angeboten und Durchführen von Verhandlungen
- Reporting

Dein Profil

- Abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mind. 2-4 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Sehr gute Kenntnisse in Microsoft Office, idealerweise Kenntnisse in ERP
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, idealerweise Schweizerdeutsch
- Hohes Mass an Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Kommunikativ, proaktiv, begeisterungsfähig und analytisch
- Kenntnisse über Zielmarkt vorteilhaft

Was wir Dir bieten



- Wir sind ein Great Place to Work! Holle ist bei Great Place to Work Switzerland - Best Small Workplaces auf Platz 2!
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit viel Raum für Eigeninitiative
- Einen modernen und zentralen Arbeitsplatz an unserem Hauptsitz in Riehen (Basel)
- Schlanke Strukturen und kurze Wege in einem schnell wachsenden Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- Mehr Informationen über uns findest Du auch unter [Great Place to Work - Holle](#)

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung unter jobs@holle.ch